



**ПРАДСТАЎНІЦТВА
АТ «NOBEL ІЛАС SANAYII VE
TICARET ANONIM SIRKETI»
У РЭСПУБЛІЦЫ БЕЛАРУСЬ**

**ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО
АО «NOBEL ІЛАС SANAYII VE
TICARET ANONIM SIRKETI»
В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

вул. Парніковая, 57А, 220114, г. Мінск

ул. Парниковая, 57А, 220114, г. Минск

тэл. (факс) 211 81 44 (45)

E-mail: nobel@nobel.by

Р.р. 3021091370012 у Br, Р.р. 3024091370019 у USD
у ЦБУ «Мілавіца» ЗАТ «МТБанк»,
код 117, УНП 102311246

тэл. (факс) 211 81 44 (45)

E-mail: nobel@nobel.by

Р.с. 3021091370012 в Br, Р.с. 3024091370019 в USD
в ЦБУ «Милавица» ЗАО «МТБанк»,
код 117, УНП 102311246

№ _____
На № _____ ад _____

Бизнес-школа «Здесь и сейчас»

Фирма АО «NOBEL ІЛАС SANAYII VE TICARET ANONIM SIRKETI» свидетельствует свое уважение и выражает благодарность сотруднику Вашей компании Виталию Карпешу за высокий профессионализм и качество оказываемых услуг.

Индивидуальный подход, опыт, знание своего дела и заинтересованность Вашего специалиста позволяют легко и в кратчайшие сроки получать всю необходимую информацию по технологиям продаж.

Мастер-класс по теме «Эффективные продажи лекарственных средств в аптеке» позволил нашим клиентам и сотрудникам получить более глубокий и систематизированный подход к технологиям продаж препаратов компании «NOBEL ІЛАС SANAYII VE TICARET ANONIM SIRKETI», увидеть свои слабые стороны и подтянуть их до уровня отточенных навыков. Цель, которая заключалась в увеличении прибыли с уже имеющихся клиентов и повышении их лояльности к компании, была достигнута. Во время тренинга было очень много разнообразных и интересных заданий, которые заставляли участников выкладываться на 100%. Тренинг понравился обилием техник продаж с их разбором на конкретных реальных примерах. Некоторые техники были нам известны, некоторые оказались новыми, весьма оригинальными.

Положительные стороны: обилие практических заданий, подробная проработка техники продаж, множество вариантов обработки возражений, рекомендации по улучшению действующих шаблонов продаж.

Отрицательной стороной тренинга является смена мышления и понимания в области продаж нас и наших клиентов: «Мы не сможем уже работать с меньшей эффективностью».

Искренне благодарны за сотрудничество, внимание, грамотность и профессионализм Ваших сотрудников. Надеемся на теплые и дружеские отношения между нашими компаниями в будущем.

С уважением,
Директор представительства



Джихангир Гюркан Шен